



Wir sind ein Unternehmen der mit über 73.000 Mitarbeitern weltweit erfolgreich tätigen Würth Gruppe. Unser Geschäftsfeld ist unter anderem das Vendor-Leasing mit dem Schwerpunkt Vertriebsleasing für AWKG Produkte. Unser Beratungskonzept ist umfassend und individuell.

Wir suchen eine/n /Vertriebsmitarbeiter/in für unser Vertriebsgebiet **Norden**: Kiel, Lübeck, Hamburg, Bremen, Oldenburg, Hannover, Braunschweig, Osnabrück, Bielefeld, Münster und Paderborn.

Vertriebsunterstützung mit Finanzierungslösung für die Verkäufer der AWKG

IHRE AUFGABEN

- Eigenverantwortliche Planung und Organisation der Teilnahme an Führungskräftekonferenzen, Bezirkskonferenzen und Verkäuferschulungen
- Fachliche Unterstützung des Innen- und Außendienstes bei Mitreisen
- Teilnahme an Hausmessen, Power Tagen, Kundenfachtagen und überregionalen Messen
- Eigenverantwortliche Erstellung von Finanzierungsaktionen und Konferenzunterlagen

IHR PROFIL

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Mind. 2 Jahre Verkaufserfahrung im Direktvertrieb
- Sicherer und routinierter Umgang mit MS Office
- Ausgeprägte digitale Kompetenzen und ein grundlegendes digitales Informations- und Kommunikationswissen
- Team- und Kundenorientierung mit einer ausgeprägten Kommunikationsstärke
- Erfahrung in der eigenständigen Erstellung und Durchführung von Präsentationen auf Konferenzen
- Reisebereitschaft im Einsatzgebiet mit Übernachtungen

WIR BIETEN

- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem innovativem Unternehmen
- Angemessene Vergütung mit einer außergewöhnlichen Erfolgshonorierung
- Einen Arbeitsplatz in angenehmer Umgebung und einem sympathischen Team
- Ständige Weiterentwicklung
- Hohes Maß an eigenverantwortlichem Arbeiten

Wir freuen uns über Ihre Bewerbung mit Gehaltsvorstellungen an
Michael.Krenmayr@wuerth-leasing.de