



Wir sind ein Unternehmen der mit über 76.000 Mitarbeitern weltweit erfolgreich tätigen Würth Gruppe. Unser Geschäftsfeld ist das Mobilien-Leasing mit den Schwerpunkten Maschinen- und Anlagenleasing, Pkw Nutzfahrzeuge und EDV. Unser Beratungskonzept ist umfassend und individuell.

Wir suchen eine/n Vertriebsmitarbeiter/in für unser Vertriebsgebiet: westliches Rheinland-Pfalz, nördliches Nordrhein-Westfalen

Vertriebsprofi für Mobilien-Leasing zum 01.01.2019 Schwerpunkt: Maschinen- und Anlagenleasing

IHRE AUFGABEN

- Eigenverantwortliche Akquise von Neukunden durch telefonischen und persönlichen Kontakt vor Ort
- Ausgeprägte Fähigkeit zur Kundenbindung
- Klare und wertschätzende Kommunikation mit Kunden, Geschäftspartnern und Teammitgliedern
- Sichere Bonitätsprüfung und Aufbereitung von Vertragsgenehmigungen
- Eigenverantwortliche Erstellung von Leasingangeboten und -verträgen
- Aktive Beobachtung der Marktentwicklung im Vertriebsgebiet

IHR PROFIL

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder Ausbildung zur/zum Bankkauffrau/-mann
- Mind. fünf Jahre Verkaufserfahrung im Direktvertrieb
- Fundiertes Fachwissen im Aktivgeschäft
- Hohe Eigenmotivation und „Hands-on-Mentalität“
- Sicherer und routinierter Umgang mit MS-Office
- Team- und Kundenorientierung mit einer ausgeprägten Kommunikationsstärke
- Reisebereitschaft im Einsatzgebiet mit Übernachtungen

WIR BIETEN

- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem wachsendem Unternehmen
- Interessante Vergütung mit Festgehalt und leistungsorientierter Komponente
- Dienstwagen auch zur privaten Nutzung
- Hohes Maß an eigenverantwortlichem Arbeiten in einem sympathischen Team
- Ständige Weiterentwicklung